

FICHE PRODUIT FINANCER UNE OPERATION

En tant que chef d'Entreprise, vous avez des projets et des besoins financiers à chaque étape de la vie de votre Entreprise et le recours à l'emprunt peut vous permettre d'accélérer et de booster votre développement. Ainsi, financer des travaux, du matériel, l'acquisition de locaux, de véhicules professionnels ou encore le développement de votre activité, selon vos besoins des solutions existent.

CREATION ET DEVELOPPEMENT D'ENTREPRISE

On considère généralement que cinq étapes définissent le cycle de vie d'une entreprise et à quasiment chaque étape correspond un besoin en financement.

- **Phase 1 : Fondation ou naissance de l'entreprise** - Le début de toute aventure demande une large vision et beaucoup de dévouement. Cette étape est l'étape essentiel au bon démarrage de son entreprise, définir les besoins immédiats nécessaires au développement de l'activité, préparer un business plan à 3 ans en anticipant un maximum d'aléas, identifier son besoin en fond de roulement et ses financements nécessaires. A ce stade, c'est ce que l'on appelle le Seed Capital : investissement permettant la création de la structure (capitalisation de l'apport nécessaire, financement du besoin en fond de roulement)
- **Phase 2 : La Création – La survie** : A cette étape, le chef d'entreprise tente simplement de survivre au jour le jour. La survie est la première préoccupation. Durant cette période, l'entreprise ne gagne pas encore suffisamment d'argent pour être rentable. Le financement à cette période intervient pour le financement du développement structurel de l'entreprise, et lui permettre de suffisamment se développer et atteindre la rentabilité optimale. C'est ce qu'on appelle le Capital Risque c'est-à-dire des investissements relativement risqués parce qu'il y a peu de visibilité et encore peu de retour sur investissement (achat d'un véhicule, de matériel, de machines etc.).
- **Phase 3 : La croissance et l'expansion** : A ce stade de la vie de l'entreprise, la trésorerie s'auto-suffit. Elle est rentable et son fonctionnement en marche. En général c'est aussi une période pendant laquelle les compétences managériales du(es) fondateur(s) sont souvent dépassées par la forte croissance de son entreprise. Les facultés de déléguer deviennent alors cruciales pour l'avenir de l'entreprise. Intervient alors le Capital Développement, comme son nom l'indique, les besoins financiers viennent en renfort du développement de la structure avec l'objectif d'atteindre l'étape supérieure définie par le chef d'entreprise (le développement d'une nouvelle activité connexe et complémentaire, d'un nouveau service, l'installation dans de nouveaux locaux professionnels etc.).
- **Phase 4 : La Croissance Rapide** : lors de cette phase, l'entrepreneur consolide son entreprise et rassemble les ressources nécessaires à la croissance, surtout en termes de trésorerie et de capacité d'emprunt. Il faut pouvoir maintenir l'activité stable pour conserver la trésorerie, engager et former des cadres managers, développer un haut niveau d'activité et bien le gérer. Divers financements peuvent être nécessaires, par exemple dans le cadre de la R&D ou une entreprise saine qui est en pleine croissance a besoin d'injecter de l'argent pour continuer ou aller plus loin dans ses recherches ou encore la croissance externe ou l'entreprise aura besoin de financement pour racheter les parts sociales d'entreprises concurrentes ou les fonds de commerce.
- **Phase 5 : La Maturité** : L'entreprise a atteint son potentiel maximal, elle rayonne par son résultat, sa taille, sa place sur le marché etc. Sa santé financière est saine, elle s'autofinance, son activité est pérenne et prospère. Une énième étape intervient alors le Capital Transmission dans le cadre d'une réorganisation patrimoniale, d'une préparation à la cession/reprise. Des financements peuvent être nécessaires comme pour le démembrement de société, ou de biens immobiliers professionnels (cf. également la fiche produit Pacte Dutreil)

Les entreprises connaissent au cours de leur existence de nombreuses évolutions matérialisées par les phases de croissance, de stagnation ou de déclin. A chaque étape, le chef d'entreprise doit pouvoir être à même de prendre rapidement les décisions qui s'imposent pour maintenir son activité, saisir une opportunité de développement, réagir aux changements environnementaux. L'entreprise doit pouvoir s'adapter et muter en conséquence.

Il existe de nombreuses sources de financement dans notre monde économique et notamment :

- Les organismes bancaires
- Les organismes de crédit
- Les sociétés de Crowdfunding
- Les fonds d'investissement

Pour exemple, les sociétés de Crowdfunding (financement participatif) : ce mode de financement est un autre moyen pour les entreprises, et les créateurs d'entreprises de récolter des fonds pour leurs projets. Dans la plupart des cas, c'est l'association d'un grand nombre de personnes investissant un petit montant qui permettent aux porteurs de projets de trouver les fonds demandés, de constituer leurs apports nécessaires au financement bancaires. **En notre qualité de conseil, nous collaborons avec tous les types d'organismes financeurs pour la réalisation de vos projets et pouvons vous accompagner sur l'élaboration des stratégies de développement.**